

## **SWEEZY. Plusvalía y Capitalismo.**

### **1) El capitalismo.**

Contrario al régimen M-D-M (de producción simple de mercancías), donde el productor vende sus productos a fin de comprar otros que satisfagan sus necesidades, en el régimen capitalista D-M-D' el capitalista se presenta en el mercado con dinero, compra mercancías (fuerza de trabajo y medios de producción) que utiliza para el proceso y productivo y, una vez cumplido dicho proceso, vuelve al mercado con un producto que convierte en dinero cuantitativamente mayor al invertido. El paso de D a D' es lo que Marx llama *plusvalía*, la cual constituye el ingreso del capitalista y suministra el "fin directo y el incentivo determinante de la producción".

En el régimen D-M-D' el dinero es el principio y el fin.

### **2) El origen de la plusvalía.**

La plusvalía no proviene del proceso de circulación de dinero, sino de la fuerza de trabajo.

El valor de la fuerza de trabajo está determinado por el tiempo de trabajo necesario para la producción y por el valor de los medios de subsistencia necesarios para la reproducción del trabajador (su mantenimiento, como alimento, vestido, vivienda, etc).

La jornada de trabajo se divide en *tiempo de trabajo necesario* y *tiempo de trabajo excedente*. El obrero, en el tiempo de trabajo necesario, cubre su salario; sin embargo, existe un tiempo de trabajo excedente en el cual el obrero sigue produciendo (por encima de su salario) y, por el cual no recibe remuneración. De esta ganancia o excedente se apropia el capitalista y se la llama *plusvalía*.

Plusvalía= ingresos-costos de producción (C+V) ó  $P = p' \cdot V$

Lo específico del capitalismo no es el hecho de la explotación, sino la forma que asume la explotación.

### **3) Los componentes del valor.**

El valor de cualquier mercancía se divide en tres partes. En primer lugar, el *capital constante* (C), el cual solo representa el valor de los materiales y la maquinaria usada y no sufre ninguna alteración cuantitativa de su valor en el proceso de producción. En segundo lugar, el *capital variable* (V), el cual restituye el valor de la fuerza de trabajo y sufre una alteración de su valor ya que reproduce el equivalente de su propio valor y la plusvalía. En tercer y último lugar, la *plusvalía* (P).

$C+V+P = \text{valor total}$

#### 4) La tasa de plusvalía.

Es la forma capitalista de lo que Marx llama *tasa de explotación*.

La tasa de plusvalía es la proporción de la plusvalía con respecto al capital variable (p')

$P/V = p'$  (tasa de plusvalía)

Es la proporción de trabajo excedente respecto al necesario

$p' = TTE/TTN$

La magnitud de la tasa de plusvalía es determinada por tres factores: la duración del día de trabajo (establece el tiempo total que debe dividirse entre el trabajo necesario y el excedente), la cantidad de mercancías que entran en el salario real y la productividad de trabajo (la suma de estos últimos determina cuánto de ese tiempo es necesario).

La tasa de plusvalía puede elevarse por una extensión del día de trabajo, por una rebaja del salario real, por un aumento en la productividad o por una combinación de las tres operaciones.

*Plusvalía absoluta:* Aumento en la duración de la jornada laboral.

*Plusvalía relativa:* Rebaja del salario real o aumento de la productividad.

#### 5) La composición orgánica del capital.

La composición orgánica del capital es, según Marx, una medida de la relación del capital constante con el capital variable en comparación con el capital total usado en la producción, ya que es una medida de la amplitud en la cual el trabajo está provisto de materiales, instrumentos y maquinaria en el proceso productivo.

$C/(C+V) = O$  = composición orgánica del capital.

La composición orgánica del capital está determinada por: la tasa de los salarios reales, la productividad del trabajo, el nivel común de la técnica y la amplitud de la acumulación de capital en el pasado.

#### 6) La tasa de ganancia.

La tasa de la ganancia es la proporción de la plusvalía con respecto al desembolso total de capital.

$P/(C+V) = g$  = tasa de la ganancia (anual)

La tasa de ganancia depende de la tasa de plusvalía y de la composición orgánica del capital.

El capitalista que logre mantener una ventaja en cuanto a métodos técnicos puede disfrutar de una tasa más alta de plusvalía y, por consiguiente, de una tasa más alta de ganancia.

## **SWEEZY. La acumulación y el ejército de reserva.**

### **1) La reproducción simple.**

La *reproducción simple* refiere a un sistema capitalista que conserva las mismas dimensiones y las mismas proporciones que sus diversas partes. Para esto, es necesario que los capitalistas repongan todos los años el capital gastado y empleen toda su plusvalía en el consumo, y que los obreros gasten todo su salario en el consumo.

La producción se divide en: producción total de medios de producción y producción total de artículos de consumo; ambas constituyen la suma de la oferta social de mercancías. El ingreso se divide en tres: el ingreso del capitalista que éste gasta en medios de producción, la plusvalía y los salarios; las cuales constituyen la demanda total de mercancías. Cada uno de estos elementos constituye la demanda y, a la vez, la oferta.

### **2) Las raíces de la acumulación.**

El capitalista amplía su capital convirtiendo una parte de su plusvalía en capital adicional, este capital acrecentado le permite apropiarse de aún más plusvalía. Este es el proceso conocido como *acumulación del capital*.

Para Marx, el proceso de “acumulación” de capital es un proceso que lleva a cabo el capitalista con el fin de escalar a nivel social, empujado por la avaricia y las ganas de demostrar su posición en la sociedad; dicho proceso se basa en aumentar su capital y, de esta manera, acumularlo para luego gastarlo en bienes de lujo que puedan representar su nivel económico-social.

Dicho proceso está estrechamente vinculado con el proceso D-M-D' presente en un sistema capitalista ya que el fin del empresario capitalista sigue siendo la obtención de capital, es decir, la obtención de dinero cuantitativamente mayor al que fué invertido al inicio del ciclo. Para esto, deberá invertir parte de su plusvalía en medios de producción, mayormente en capital constante, y así avanzar en la misma medida que la tecnología y no “perder” al compararse con otro empresario capitalista que tiene el mismo objetivo, ya que lo que lo diferencia de éste otro es la magnitud de capital que posee.

### **3) La acumulación y el valor de la fuerza de trabajo: planteamiento del problema**

La *reproducción ampliada* muestra la interrelación de las ofertas y las demandas cuando la acumulación es tomada en cuenta, es decir, cuando los capitalistas no consumen totalmente su plusvalía; dicha plusvalía se divide ahora en tres partes: la que consumen los capitalistas, la que se agrega al capital constante y la que se suma al capital variable.

La acumulación eleva la demanda de fuerza de trabajo y esto hace que aumente su precio; como consecuencia, los salarios aumentarán y ya no habrá una igualdad entre estos y el valor de la fuerza de trabajo.

Para Ricardo, la solución a la suba de salarios se basaba en una solución demográfica: al aumentar los salarios, hay un estímulo a aumentar la población y

entonces aumenta la cantidad de trabajadores, lo que hace que aumente la oferta de fuerza de trabajo y vuelven a bajar los salarios.

#### 4) La solución de Marx: el ejército de reserva del trabajo.

La solución de Marx a la suba de salarios gira alrededor del “ejército de reserva del trabajo” o como también lo llamó, la “población excedente relativa”. Dicho ejército de reserva está compuesto por obreros desocupados que ejercen presión hacia abajo en el nivel de salario.

Como consecuencia de la acumulación, los empresarios capitalistas invierten más capital en capital constante, como maquinaria, para optimizar el proceso productivo y aumentar la productividad. Esta *mecanización* provoca un aumento en los gastos del capitalista en maquinaria y materiales, a expensas del trabajo; estos obreros desplazados por dicho proceso de mecanización, componen el ejército industrial de reserva.

En resumen, al haber aumento de acumulación, se produce la suba de salarios por el aumento en la demanda de fuerza de trabajo, pero en contraparte los capitalistas invierten más dinero en, por ejemplo, maquinaria; como consecuencia, el avance en tecnología de la producción tiene como resultado el desplazamiento de mano de obra, es decir, de fuerza de trabajo. De esta manera, la demanda de fuerza de trabajo vuelve a reducirse y el precio de la fuerza de trabajo se reduce nuevamente a su valor.

Es por esto que, para Marx, la importancia del ejército de reserva en el proceso de acumulación se basa en que es un mecanismo para regular los salarios y mantener las ganancias de los capitalistas.

#### 5) La naturaleza del proceso capitalista.

La acumulación genera una suba en los salarios, lo que genera una disminución en las ganancias de los capitalistas. Por medio de las innovaciones tecnológicas para economizar trabajo, se recluta el ejército de reserva, y sólo por su existencia sobreviven la plusvalía y la clase que ella sostiene.

### **SWEEZY. La tendencia descendiente de la tasa de ganancia.**

#### 1) La formulación de la ley por Marx.

La acumulación de capital va acompañada de una mecanización. Desde un punto de vista, esto conlleva al crecimiento de la productividad del trabajo; sin embargo, otro punto de vista plantea que la composición orgánica del capital (la proporción del desembolso del capitalista en materiales y maquinaria con respecto al desembolso total) también tiene un curso ascendente sostenido. De esto Marx derivó su “Ley de la tendencia descendente de la tasa de la ganancia”.

## 2) Las causas contrarrestantes.

Marx nombra 6 causas que contrarrestan y anulan la ley general de la tasa descendente de la ganancia. La sexta se relaciona con la forma de calcular la tasa de la ganancia. Las otras cinco pueden ser clasificadas según si es para mantener baja la composición orgánica del capital (abaratamiento de los elementos del capital constante) o elevar la tasa de la plusvalía (aumento de la intensidad de explotación, la depresión de los salarios más abajo de su valor y la sobrepoblación relativa), una de las causas, el comercio exterior, entra en ambos grupos.

*Abaratamiento de los elementos del capital constante:* el uso creciente de maquinaria, elevando la productividad del trabajo, disminuye el valor por unidad del capital constante.

*Aumento de la intensidad de explotación:* Prolongación de la jornada de trabajo, haciendo hincapié en acelerarla y estirla. Esta prolongación eleva la tasa de la plusvalía, aumentando la cantidad de trabajo excedente sin afectar la de trabajo necesario. Agrandar el tiempo de trabajo excedente mediante “estirar” y “acelerar” la jornada de trabajo.

*Depresión de los salarios más abajo de su valor:* La reducción de los salarios, esta teoría apoya la suposición de que los precios y salarios están determinados por el mercado.

*Sobrepoblación relativa:* Se refiere a los obreros desplazados por la mecanización (ejército de reserva). La existencia de dicho ejército de reserva lleva a la instalación de nuevas industrias con una composición orgánica del capital baja, y por esto, una tasa de la ganancia alta, las cuales hacen subir la tasa de la ganancia al promediarlas con las viejas industrias. Además, dicho ejército también hace que bajen los salarios y, por lo tanto, aumente la tasa de plusvalía.

*Comercio exterior:* Hace posible adquirir materias primas e insumos más baratos que si se produjeran en el país. Tiende a elevar la tasa de ganancia elevando la tasa de la plusvalía y reduciendo el valor del capital constante, ya que abarata el capital constante y los artículos necesarios para la vida por los cuales se cambia el capital variable.

## 3) Una crítica de la ley.

Marx postula que la composición orgánica del capital sube, mientras la tasa de la plusvalía permanece invariable.

El aumento de la COC va de la mano con el aumento de la productividad del trabajo; si la  $p'$  permanece invariable, esto significa que tiene lugar una elevación de los salarios reales, proporcional a la elevación de la productividad. Entonces, la productividad acrecentada beneficia tanto al obrero como al capitalista.

El capital constante mantiene una relación de competencia con el capital variable y frena las demandas de este último (ejército industrial de reserva), pero la suposición de una tasa de la plusvalía constante pasa por alto este efecto.

Es difícil justificar la suposición de Marx de una tasa constante de la plusvalía coexistiendo con una composición orgánica del capital ascendente, ya que también plantea que el aumento de la productividad del trabajo lleva a un aumento de la tasa

de plusvalía (plusvalía relativa). Entonces, se debe suponer que tanto la composición orgánica del capital como la tasa de la plusvalía son variables y, por lo tanto, la dirección en que la tasa de la ganancia cambiará se hace indeterminada. La tasa de la ganancia bajará si el porcentaje de aumento en la tasa de plusvalía es menor que el porcentaje de disminución en la proporción del capital variable con respecto al capital total (porcentaje de aumento de la composición orgánica del capital).

*Fuerzas que deprimen la tasa de la ganancia:* sindicatos y la acción del Estado en beneficio de los trabajadores.

*Fuerzas que elevan la tasa de la ganancia:* las organizaciones patronales, la exportación de capital, la formación de monopolios y la acción del Estado en beneficio del capital.

### **CALLIGARIS. Distintas tasas de ganancia y tipos de capitales en la crítica de la economía política.**

Existen distintas tasas de ganancia, que se mantienen en el tiempo, y que no parecen alcanzar a nivelarse a través de la competencia. Esto parece indicar que existen distintos tipos de capitales.

#### *Teoría del capital monopolista.*

Según esta teoría, la concentración y centralización del capital en determinadas ramas de la producción permitió al capital monopolizar los mercados, disponiendo de la capacidad para fijar los precios y obtener así ganancias extraordinarias. Entonces, las diferentes tasas de ganancia se deben a la anulación de la competencia y de la fijación monopólica de los precios de las mercancías. Como consecuencia, el capital se divide en “capital normal” y “gran capital” o “capital monopolista”.

Esta teoría no tiene en cuenta el valor de las mercancías, ya que el precio fijado es por encima del trabajo abstracto socialmente necesario para su producción.

#### *Teorías fundamentalistas.*

Surgen como oposición a la teoría del capital monopolista.

Establecen la competencia como forma de regulación de los precios y de la imposición, a largo plazo, de una tasa general de ganancia.

Ninguna de las teorías explica la existencia de diferentes tipos de ganancia o diferentes tipos de capital, al contrario, esta teoría niega la existencia de diferentes tipos de capitales al haber una tasa de ganancia promedio.

#### Capital normal.

La posibilidad del capital industrial de obtener una tasa de ganancia radica en su capacidad para producir bajo las condiciones socialmente necesarias, es decir, en aquellas que determinan el valor y el precio de las mercancías en un determinado

momento (condición espacio-temporal). Este tipo de capital, que opera conforme a estas condiciones se denomina **capital normal**, ya que es el que logra una tasa de ganancia media o estándar para su magnitud. Esto sugiere que la capacidad de producir en condiciones promedio depende, sobre todo, de contar con el capital mínimo necesario en cada esfera de la producción para acceder a la tasa general de ganancia. Por lo tanto, las diferencias en las tasas de ganancia estarían vinculadas con la cantidad de capital disponible en cada caso.

#### Pequeño capital industrial:

En el texto se define a los **pequeños capitales** como aquellos que han quedado “rezagados” en el proceso de concentración y centralización del capital, pues poseen una estructura de costos relativamente menor, y por ello no pueden producir en condiciones sociales promedio. El pequeño capital puede seguir en producción siempre que el precio de sus mercancías cubra tanto su capital constante como su salario como productor. Los pequeños productores pueden seguir operando mientras cubran el capital adelantado, aunque no obtengan una ganancia mínima, alcanzando su límite cuando su precio de costo iguala el precio de producción del mercado, es decir, cuando la ganancia es cero. Si sus costos aumentan, deberán abandonar la producción. Así, el pequeño capital enfrenta el desafío de cómo sostener su reproducción en el tiempo y de cómo manejar la menor tasa de ganancia que lo caracteriza. A medida que aumenta la productividad del trabajo, la centralización del capital se acentúa, ya que las nuevas condiciones de producción requieren emplear grandes cantidades de capital. Esto conduce a la absorción de los pequeños capitalistas por los grandes y a la descapitalización de los primeros.

El pequeño capitalista ve reducida su ganancia y vende a un precio de mercado menor sus productos, alcanzando un límite en el que su tasa de ganancia se equipara a la que obtendría al vender su negocio y convertirlo en capital prestado a interés. De esta manera, cuanto más alta sea la tasa de interés, más rápidamente el pequeño capital alcanzará su límite de permanencia como capital industrial, y viceversa; una tasa de interés más baja retrasa ese límite. Es esperable, de manera general, que cuanto más alejado esté el capital del tamaño normal, esto es, que cuanto más lejos haya quedado por los saltos técnicos de la producción, mayor será la distancia entre el monto de su capital en actividad y el que pueda resultar de la liquidación del mismo. Con lo cual, a su vez, menor será la tasa de interés a la que acceda y, por consiguiente, mayor será su espacio vital como pequeño capital.

Como los pequeños capitales producen a un precio inferior al de producción del capital normal, se benefician los dueños de capitales normales, quienes pueden adquirir insumos o productos abarataados de los pequeños capitalistas que colonizan una rama productiva particular, lo que les permite reducir costos y así obtener una plusganancia permanente. Esto da lugar a un nuevo tipo de capital, el capital potenciado, generado a través de la monopolización de las relaciones de intercambio entre los capitales normales y los pequeños.

### Capital potenciado:

En definitiva, el **capital potenciado** se trata de un capital que se distingue por potenciar su acumulación por medio de captar el plusvalor que dejan pendiente de apropiación los pequeños capitales cuando venden a un precio de mercado que se sitúa por debajo del precio de producción. Así, esta nueva forma de diferenciación no sólo permite explicar las diferencias de las tasas de ganancia entre las distintas ramas de la producción sino también el vínculo de dominación que caracteriza la relación entre determinados capitales.

### Capital producto de innovación:

Los productores de los medios de producción portadores del aumento de la capacidad productiva del trabajo pueden, de manera continua, obtener una plusganancia ya que se especializan en un nicho de mercado innovador (particular de la división social del trabajo). De esta manera, estos capitalistas acceden de manera sostenida a una tasa de ganancia mayor a la tasa de ganancia general, lo que conlleva a hablar de otro tipo de capital, el “capital productor de innovación”. Cada nuevo ciclo de trabajo de este tipo de capital, arroja como resultado un nuevo medio de producción que es capaz de aumentar la productividad del trabajo, dándole la capacidad al capital de participar en la apropiación de plusganancia.

El capital productor de innovación posee un gran efecto sobre la tendencia descendente de la tasa de ganancia normal, ya que va contribuyendo al aumento de la composición orgánica del capital, sustituyendo capital variable (único creador de sustancia de valor) por capital constante.